

3年後、思い描く形を実現するための

# サロン経営者限定セミナー

事例に見る右肩上りの  
ヒントをお伝えします。

店販比率を10%から40%弱にまで3か月で伸ばしたサロン  
新卒採用を経営戦略に位置づけ、採用と育成に成果を出したサロン  
プレゼンテーション能力を磨くことで、過去最高売上を出したスタイリスト

## この時代の二つの視点

いかに  
優秀な人材が集まる店にするか

現スタッフ

×

新スタッフ

いかに  
売上が伸びる流れのあるお店にするか

CS

×

ES

## そして経営者自身が行動する二つのこと

より少ない人数と時間で、より売上を上げる仕組み作り

時代に合った自分ブランディングの見本を見せる

## この時代に合った流れをサロン内に作ると成果が出ます！

スタッフが育つ  
顧客の応援  
スタッフが集まる  
売上が増える

たった一つのポイントが、  
この4つを実現します。

### 日程

A 2月14日 B 3月6日 C 3月13日  
D 3月27日 E 4月10日 F 4月24日

### 時間

各回とも17時～

### 料金

3000円

### 場所

都内会場 \* 詳細はお申込み者にご案内します。

### 講師

菊池 研 (きくち けん)



人材能力開発コンサルタント

「社会のプラットフォーム」をミッションに株式会社コンプラット社長を務める。継続的成果に必要な習慣を定着させる「習慣カプロデューサー」として7年間で1600店舗の美容サロン経営に携わったノウハウを活かし、人材採用、開発、現場力強化を支援。年商5000万円～100億円規模の企業、年間1000名以上の個人をサポート。著書「自分ダントツ化計画」(グラフ社)

## お申込み

FAX 03-5341-3367

E-mailの方はinfo@complat.jp

ご氏名		ご住所	〒
貴社名			
E-mail		TEL/FAX	/
参加日	上記より A・B・C・D・E・F	紹介元	